<Feira da Economia>

Vision

# Introdução

Esta documentação propõe a resolução de casos de uso que o cliente enfrenta no seu dia. Destes os problemas encontrados a construção de um sistema que possa ser cadastrados clientes, mensagens instâneas ponto a ponto e gerenciamento de tele-entregas.

# Posicionamento

## Descrição do problema

[Forneça uma descrição resumindo o problema a ser resolvido pelo projeto. O seguinte formato pode ser usado:]

|  |  |
| --- | --- |
| O problema de | Hoje o Empresário registra seus clientes em um caderno. Se utiliza de tabela impressa no papel para verificar preços de kilos/gramas de seus produtos. A tele- entrega ele executa por conta não faz nenhuma espécie de gerenciamento de tempo entre uma e outra. Seus pedidos ele recebe pelo whatsapp e interfone residencial. |
| afeta | [Clientes e Empresário] |
| O impacto/perda | [O cadastro em papel dificulta o gerenciamentos dos clientes. As mensagens instantâneas se fosse incorporadas no sistemas seria mais produtivo. As tele-entregas se houvesse um controle melhor ganharíamos tempo e mais agilidade.] |
| uma solução bem-sucedida seria | [Rapidez em localizar o cliente no cadastro possibilitando um atendimento de qualidade. As trocas de mensagens incorporada no sistema ajudam a agilizar o que está sendo pedido. Com um cadastro estruturado em conjunto com o sistema de tele-entrega temos um produto final que oferece dinamismo e satifasção do cliente.] |

## Produto declaração de posição

[Fornecer uma sentença geral resumindo, no nível mais alto, a posição exclusiva que o produto pretende ocupar no mercado. O seguinte formato pode ser usado:]

|  |  |
| --- | --- |
| Para | [Clientes dos condomínios Moradas club,Terra nova I , Terra nova II e Caminho do Meio] |
| Quem/o qual | [declaração sobre a necessidade ou oportunidade] |
| The (food&health) | É um Sistema de tele-entrega e pedidos. |
| Que | Produtos frescos da Ceasa, preços inferiores praticados no mercado, tele-entrega gratuita. Suas contas podem ser saldadas todos os sábados. |
| Diferente de | Concorrentes aos redores praticam valores bem acima, não há tele-entrega de hortifrúti, eles não possuem contatos com nosso condomínios através de mensagens instantâneas e os moradores para se deslocarem levam em torno de 15 a 20 minutos de caminhada para até comércio mais próximo. |
| Our product | A diferença está na qualidade e no preço de venda que é muito acessível. |

[Uma sentença de posição do produto comunica o objetivo do aplicativo e a importância do projeto para todo o pessoal envolvido.]

# Descrição das partes interessadas

## Resumo das partes interessadas

| **Nome** | **Descrição** | **Responsabilidades** |
| --- | --- | --- |
| [Nome do tipo de envolvido]  .] | [Descrever brevemente a parte interessada]  .] | [Resumem as principais responsabilidades das partes interessadas no que diz respeito ao sistema que está sendo desenvolvido; ou seja, seu interesse como envolvido. Por exemplo, essa parte interessada:  garante que o sistema vai ser sustentável  garante que haverá uma demanda de mercado para as características do produto  monitora o progresso do projeto  aprova financiamento  e assim por diante. |
| Empresário | Gerente de um comércio de hortifrutigranjeiros. Não tem funcionários. Não tem conhecimento de informática. | O próprio empresário irá gerir o sistema. Sua expectativa é aumentar o capital e agregar valor ao seu negócio. Ele constantemente solicita um feedback de como está o desenvolvimento de seu Sistema. |
| Clientes | São clientes que moram em 4 condominios que hoje encontram dificuldades em encontrar um comércio. próximo. Não há comunicação de meios instantâneos para obtenção de produto de um comércio de hortifrutis. Na maioria das vezes desconhecem que há um comércio próximo ou dentro do seu próprio condomínio. | As responsabilidades de cada cliente está em navegar pelo produto desenvolvido e retornar com feedbacks para melhoria do sistema em questão. A contribuição dos clientes ou usuários servem como referência para desenvolvimentos de novas versões da aplicação. |
| Fornecedores | Eles tem interesse em acessar o sistema para ofertarem de produtos mais baratos com intuitode alavancar novos negócios. | Fornecedores servem como referência para desenvolvimentos de novas versões da aplicação. |

## Ambiente do usuário

[Detalhe o ambiente de trabalho do usuário-alvo. Aqui estão algumas sugestões:

Número de pessoas envolvidas na execução da tarefa? **01**

Isso está mudando? **SIM**

Quanto tempo é um ciclo de tarefas? **15 MINUTOS**

Quantidade de tempo gasto em cada atividade? **08 MINUTOS**

Isso está mudando?

Quaisquer restrições ambientais exclusivas: móveis, ao ar livre, durante o voo, e assim por diante?

Quais plataformas de sistema estão em uso hoje em dia?

futuras plataformas?

Que outros aplicativos estão em uso?

Será que o seu aplicativo precisa para se integrar com eles?

Este é o lugar onde extratos do Modelo de Negócios poderia ser incluída para delinear a tarefa e papéis envolvidos, e assim por diante.]

# Visão geral do produto

## Necessidades e Recursos

[Evite design. Mantenha descrições de recursos a um nível geral. Foco sobre as capacidades necessárias e por que (não como) que devem ser implementadas. Capturar a prioridade das partes interessadas e liberação planejada para cada recurso.]

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Necessidade | Prioridade | Características | Liberação planejada |
| Criar Sistemas de pedidos e tele-entrega | Criar Sistemas de pedidos e tele-entrega |  |  |

# Outros Requisitos do Produto

Em um nível alto, liste padrões aplicáveis, hardware ou requisitos de plataforma; requisitos de desempenho; e requisitos ambientais. Defina as faixas de qualidade para desempenho, robustez, tolerância a falhas, usabilidade e características semelhantes que não são capturadas no Conjunto de Recursos.

Observe quaisquer restrições de design, restrições externas, suposições ou outras dependências que, se alterados, irá alterar o documento Visão. Por exemplo, uma suposição pode indicar que um sistema operacional específico estará disponível para o hardware designado para o produto de software. Se o sistema operacional não estiver disponível, o documento Visão terá de mudar.

Definir quaisquer requisitos de documentação específicos, incluindo manuais de usuário, ajuda on-line, instalação, rotulagem, e requisitos de embalagem.

Definir a prioridade desses outros requisitos do produto. Inclua, se for útil, atributos como estabilidade, benefício, esforço e risco.]

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Requerimento | Prioridade | Liberação planejada |
|  |  |  |
| Android |  |  |
| ios |  |  |
| Windows mobile |  |  |